



De meest complete software op het gebied van debiteurenbeheer

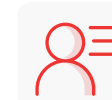
Uw facturen  
sneller en  
eenvoudiger  
betaald krijgen



Een gestructureerd debiteurenproces zonder zorgen,  
met behoud van persoonlijk contact? Payt regelt het.

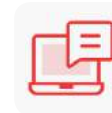
Get it.  Payt

## Krijg facturen slimmer, sneller en eenvoudiger betaald



### Meer tijd voor klanten

Payt herinnert uw klanten geautomatiseerd aan openstaande facturen, zodat u zich kunt focussen op belangrijkere zaken. Beter voor uw bedrijf en voor de klantrelatie!



### Volledig geautomatiseerd

Payt automatiseert het debiteurenproces van uw organisatie en u behoudt de volledige controle. Een herinneringstraject tussentijds pauzeren of stopzetten? Of een betalingsregeling treffen? Met één klik is het geregeld.



### Krijg sneller betaald

Communicatie en continuïteit zijn essentieel voor beter betaalgedrag. Payt brengt structuur in uw debiteurenbeheer en biedt financiering van openstaande facturen aan.

## Hoe het debiteurenbeheer vaak loopt

Debiteurenbeheer blijft vaak liggen. Het wordt gezien als een hygiëne-factor. Zelden het leukste werk en een laag openstaand saldo krijgt niet vaak de prioriteit die het vereist. Met alle gevolgen voor uw cashflow.

## Begrijpelijk, maar zonde. Dat moet anders kunnen!

Met de software van Payt automatiseert u uw debiteurenproces zonder het belang van persoonlijk contact tussen u en uw klant uit het oog te verliezen. Uw facturen snel betaald krijgen, op een professionele manier.

Optimaal debiteurenbeheer levert meer op dan u denkt voor een gezonde en groeiende onderneming!

- Een gestructureerd, continue proces zorgt voor beter betaalgedrag van klanten
- Snellere betalingen zorgen voor een betere cashflow, zodat de organisatie gezond blijft of kan groeien
- Het nette en regelmatige contact met uw debiteuren levert een bijdrage aan een betere klantervaring en klantenservice

Stel dat u het debiteurenbeheer niet alleen optimaal kan doen, maar ook automatistisch, zónder dat u het menselijk contact en de dialoog met uw klant verliest?

De uitspraak van ondernemers

“Doe waar je goed in bent, laat de rest aan anderen over”

geldt ook voor debiteurenbeheer

# Payt automatiseert een professioneel debiteurenproces

De voordelen van het geautomatiseerde en professionele debiteurenproces van Payt



## Inzicht

Communicatie en continuïteit zijn essentieel voor beter betaalgedrag. Payt brengt structuur aan. We automatiseren het hele debiteurenproces, van de eerste factuur tot de laatste aanmaning. Zo krijgt u weer grip op uw debiteurenbeheer. U ziet op uw dashboard direct wat het openstaande debiteurensaldo is, de status van facturen en benodigde acties. Ook managementrapportages of een uitdraai van een dossier is mogelijk.



## Controle

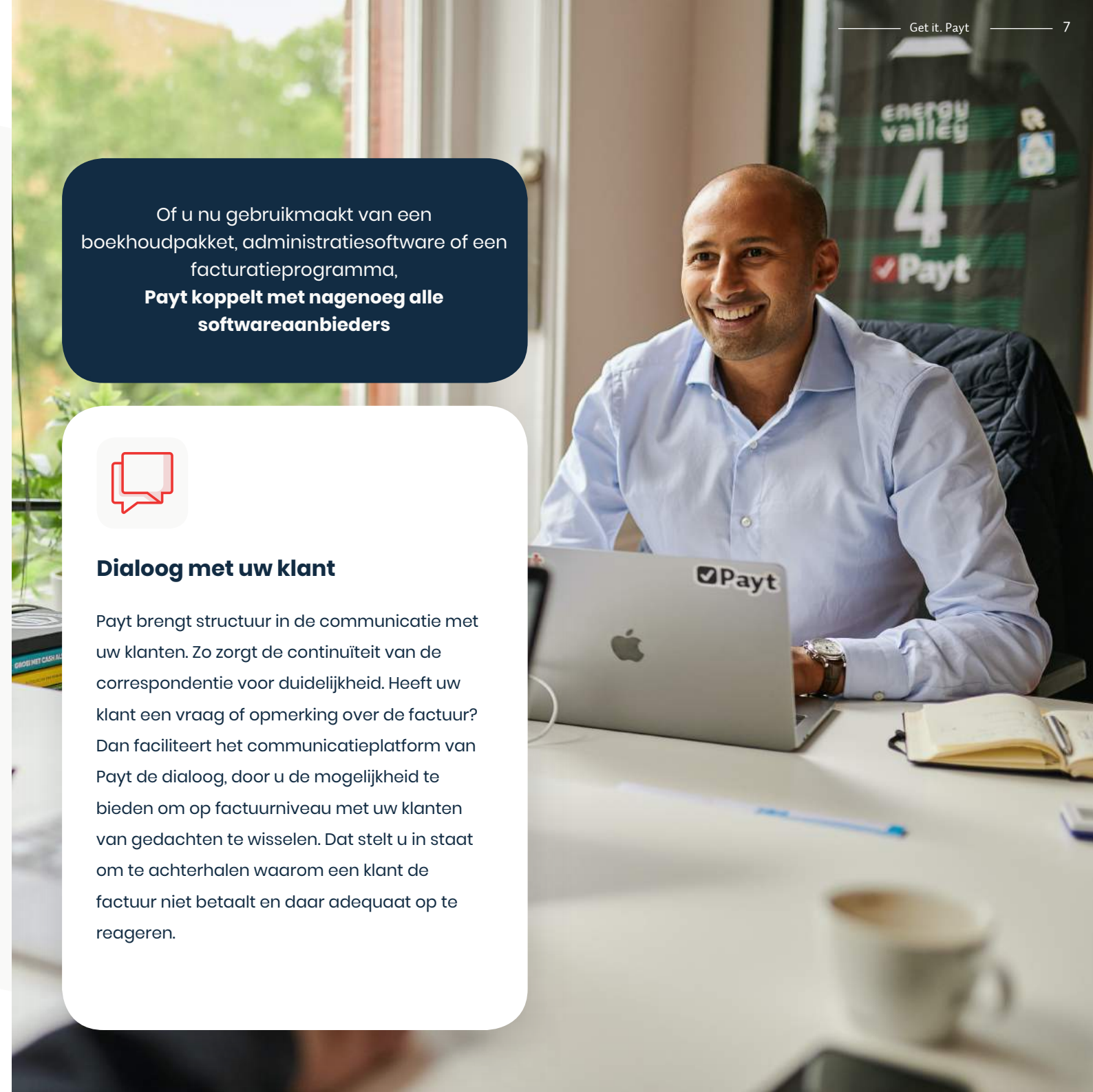
In de automatisering van het proces behoudt u de volledige controle. U bepaalt zelf het proces, de doorlooptijd en de manier waarop u uw klant aan de openstaande factuur herinnert. Een traject tussentijds pauzeren, stopzetten of een betalingsregeling treffen? Met één klik is het geregeld. Met Payt herinnert u uw klanten op structurele basis aan openstaande facturen. Dat zorgt voor een beter betaalgedrag van uw klanten.



## Dialogoog met uw klant

Payt brengt structuur in de communicatie met uw klanten. Zo zorgt de continuïteit van de correspondentie voor duidelijkheid. Heeft uw klant een vraag of opmerking over de factuur? Dan faciliteert het communicatieplatform van Payt de dialoog, door u de mogelijkheid te bieden om op factuurniveau met uw klanten van gedachten te wisselen. Dat stelt u in staat om te achterhalen waarom een klant de factuur niet betaalt en daar adequaat op te reageren.

Of u nu gebruikmaakt van een boekhoudpakket, administratiesoftware of een facturatieprogramma,  
**Payt koppelt met nagenoeg alle softwareaanbieders**



## Zo werkt Payt Software

Ons doel is het sneller een eenvoudiger betaald krijgen met behoud van een goede klantrelatie. En dat levert meer inzicht in het betaalgedrag op.



## Automatische opvolging openstaande facturen

Het opvolgen van openstaande facturen is een tijdrovende bezigheid. Met Payt behoort deze intensieve klus tot het verleden.

- Verbetering van cashflow
- Aanzienlijke werkbeparing
- Volledig behoud van controle



## Verschillende manieren van betaling

Met Payt kunt u uw klanten verschillende betaalwijzen aanbieden. Van iDEAL tot PayPal of automatische incasso.

- Meer service voor uw klant
- Laagdrempelige betalingsmogelijkheden
- Snellere betalingen door passende mogelijkheden



## Notities maken voor andere collega's

Een efficiënt debiteurenbeheer valt of staat met communicatie. In Payt maakt u eenvoudig notities, zodat uw collega's altijd op de hoogte zijn.

- Altijd op de hoogte van laatste communicatie
- Eenvoudige afstemming met collega's
- Opbouwen van compleet dossier van betaalgedrag



## Betalingsregeling treffen

De reden dat een factuur niet betaald wordt, is in de meeste gevallen geen onwil. Een betalingsregeling is een prettig alternatief voor een incassotraject. U kunt heel eenvoudig een betalingsregeling starten in Payt.

- Klant betaalt naar vermogen op afspraak
- Geautomatiseerde herinneringen
- Behoud van goede klantrelatie



## Elektronisch factureren

Via Peppol (Pan-European Public Procurement Online) boekt u facturen elektronisch en automatisch in het boekhoudprogramma van uw klant in.

- Snellere betalingen door direct inboeken
- Beveiligde uitwisseling van facturen
- Voldoen aan verwerkingsregels van UBL



## Dialogo, automatisering en snellere betaling

Door facturen geregeld onder de aandacht te brengen, houdt Payt de dialoog met uw klant gaande en zorgen we voor beter betaalgedrag.

- Snellere betaling door het opzoeken van de dialoog
- Begrip van en inzicht in de reden van late betalingen
- Vermindering van werk door automatisering



## Schuldbewaking

Wilt u de vordering op uw klant uitstellen, bijvoorbeeld omdat deze in een lastige financiële situatie zit? Payt helpt u bij de schuldbewaking.

- Factuur alsnog betaald als situatie verandert
- Geen verjarende vordering
- Blijvende herinneringen naar de klant



## Financiering

Worden uw groeiplannen bemoeilijkt door een beperkte financiële ruimte? Payt en NewIO financieren uw facturen tegen een aantrekkelijke rente, **vanaf 1,5% per jaar**.

- Geen beperkingen voor groeiplannen
- Vriendelijk alternatief voor factoring
- Factuur in eigen beheer; u houdt de volledige controle



## Implementatie van Payt in 5 stappen

### Zorgvuldig gezamenlijk opstarten

# 01

## Implementeren

Wanneer u klant wordt bij Payt, richt een implementatiespecialist samen met u uw debiteurenbeheerproces in. Allereerst wordt er een koppeling tot stand gebracht met uw boekhoudpakket, zodat alle openstaande facturen automatisch ook in Payt verschijnen. Met de meeste online boekhoudpakketten heeft Payt al een automatische koppeling. Vervolgens worden alle instellingen met u doorgenomen, waarbij u steeds beslist hoe om te gaan met verschillende situaties. Flows worden ingericht voor verschillende soorten klanten of betalingscondities. Dit hele inrichtingsproces duurt gemiddeld niet langer dan één uur. Nadat het volledig ingerichte debiteurenbeheerproces een paar dagen heeft gelopen in test, beslist u het moment waarop het proces werkelijk gestart wordt. We adviseren u, voordat u start, uw klanten op de hoogte te stellen van uw gebruik van Payt. Uiteraard hebben we voor u een voorbeeld waarin de voordelen voor uw klanten benoemd worden. Eenmaal opgestart helpt onze helpdesk u graag verder met al uw vragen en wensen.

## 02

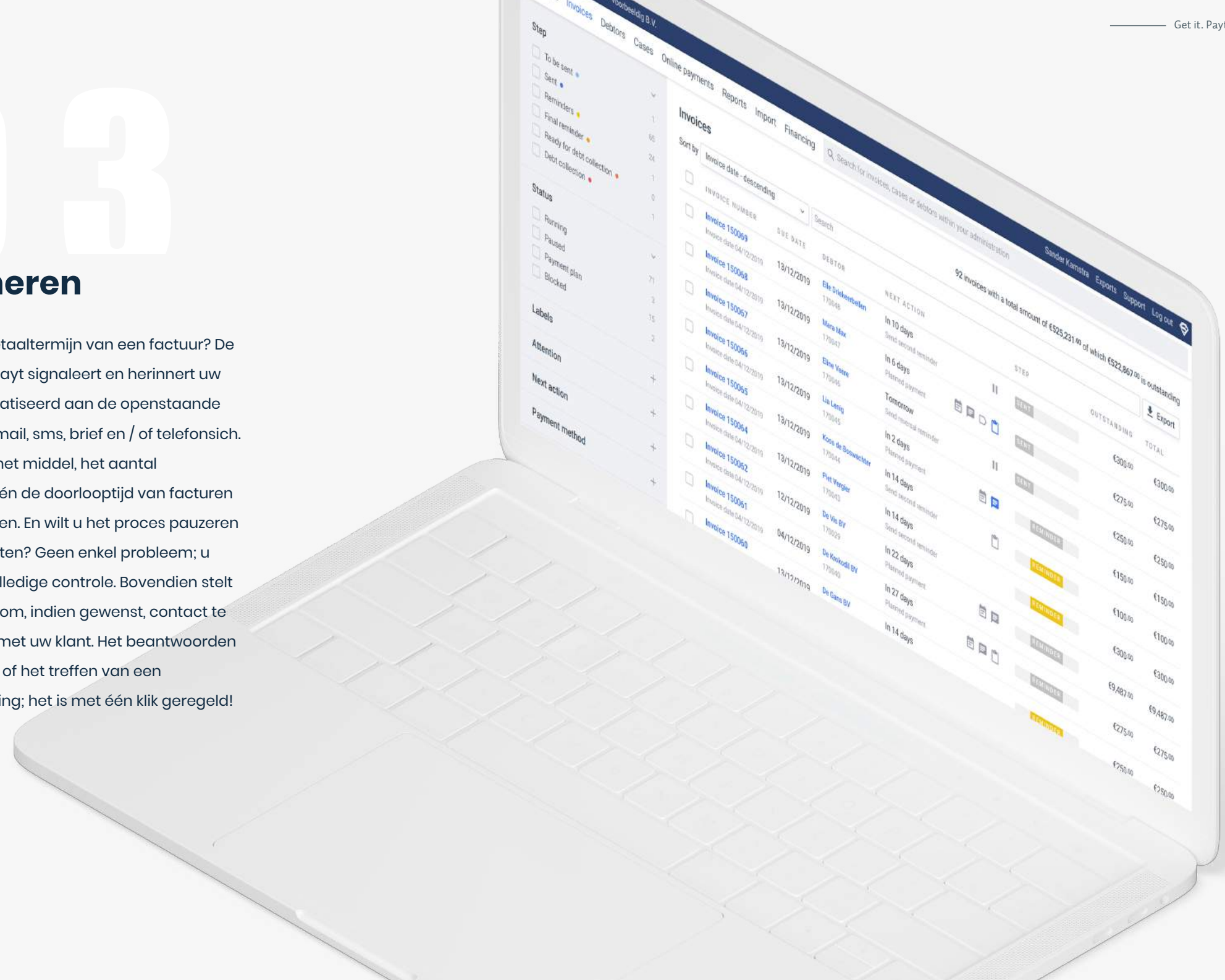
## Factureren

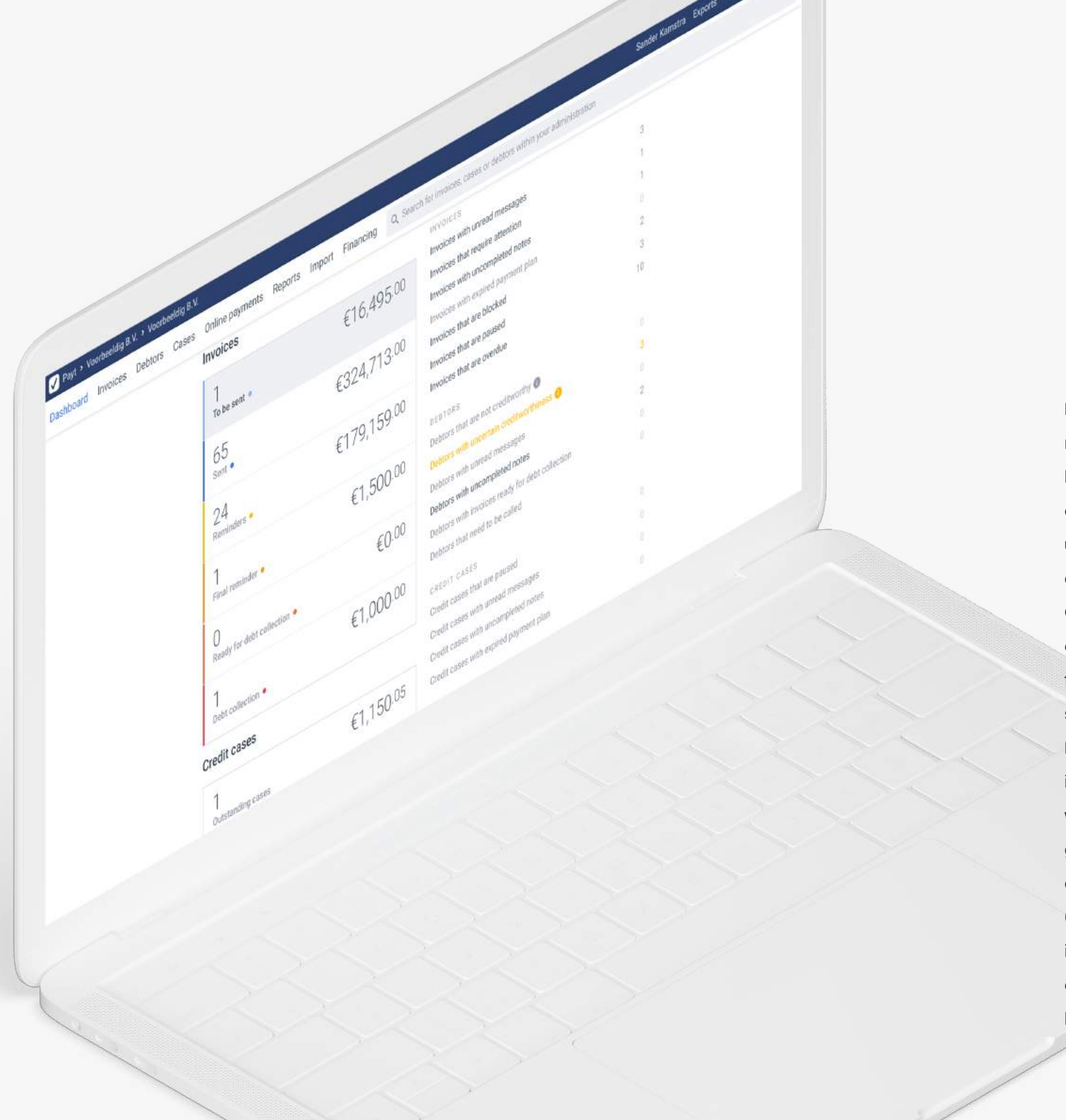
Maak facturen aan in uw eigen facturatie- of boekhoudprogramma en volg de betaalstatus vervolgens via het online dashboard van Payt. U ziet in één oogopslag welke factureren voldaan zijn en welke facturen extra aandacht vereisen. Heeft een klant vragen over de fatuur? U leest en beantwoordt ze eenvoudig en snel in het ingebouwde communicatieplatform.

## 03

## Herinneren

Verstrijkt de betaaltermijn van een factuur? De software van Payt signaleert en herinnert uw klant geautomatiseerd aan de openstaande factuur: via e-mail, sms, brief en / of telefonsich. U bepaalt zelf het middel, het aantal herinneringen én de doorlooptijd van facturen en herinneringen. En wilt u het proces pauzeren of zelfs stopzetten? Geen enkel probleem; u behoudt de volledige controle. Bovendien stelt Payt u in staat om, indien gewenst, contact te onderhouden met uw klant. Het beantwoorden van een vraag of het treffen van een betalingsregeling; het is met één klik geregeld!





# 04

## Incasseren

Niets vervelender dan een klant die, ondanks meermaals herinneren, niet betaalt. Via Payt kunt u het debiteurenproces geautomatiseerd opvolgen met een incassotraject. Payt herinnert uw klant op verschillende momenten en via diverse kanalen aan de openstaande facturen. Ook in dit traject behoudt u de volledige controle, kunt u op ieder moment in contact treden met uw klant en kunt u het proces stopzetten of pauzeren wanneer u wilt. Mocht het nodig zijn dan start u een Payt incassotraject voor slechts € 19,95 per zaak. De wettelijke incassokosten, die in rekening worden gebracht bij uw klant, mag u zelf houden. Dit is een bedrag van minimaal €40,- en maximaal € 6.775,-. Omdat de in rekening gebrachte incassokosten u toekomen, staat het u altijd vrij een alternatieve afspraak te maken in het belang van uw organisatie.

# 05

## Overdragen

Als het minnelijke incassotraject geen betaling weet te realiseren, kunt u de incassozaak eenvoudig overdragen aan een deurwaarder. Payt heeft vanaf de factuurverzending een compleet dossier opgebouwd die u met een druk op de knop kunt downloaden en doorzetten naar uw deurwaarder. Heeft u nog geen deurwaarder? Payt werkt samen met een aantal uitstekende partijen. U vindt deze partijen in de online omgeving van Payt, waarna u het incassodossier direct kunt doorzetten naar een van hen.

**2015**Beste startup van  
Groningen**2016**€1 miljard euro aan  
facturen geïnd**2017**Hoofdsponsor van  
FC Groningen**2019**€10 miljard euro  
aan facturen geïnd**2020**Payt is beschikbaar in  
België, Spanje,  
Engeland en Ierland**2021**Payt is beschikbaar  
in Duitsland**2021**Meer dan 2 miljoen  
facturen per  
maand verzonden  
namens onze  
klanten

Actief in 9 landen

**Payt is ISO/IEC 27001: 2013 en NEN 7510-1:2017+A1:2020 gecertificeerd**

Bij Payt hebben we veiligheid hoog in het vaandel. Daarom besteden we in een continu proces aandacht aan de beveiliging van privacygevoelige gegevens. Zo laten we geregeld penetratietesten uitvoeren door professionele externe organisaties en voeren we de daaruit voortvloeiende aanbevelingen direct door in onze software. Ook zijn we trots dat op ons ISO/IEC 27001:2013 certificaat. En omdat we ook steeds meer zorgklanten mogen verwelkomen, hebben we ook het zorgspecifieke certificaat op het gebied van informatiebeveiliging gehaald: NEN 7510-1:2017+A1:2020 Medische informatica-Informatiebeveiliging in de zorg. Het bewijs dat Payt de beveiliging van uw informatie en dat van uw klanten zeer serieus neemt en het beveiligingsproces goed beheerst.

Meer dan **11.000** organisaties en **300** accountantskantoren aangesloten

## Over Payt

In 2012 starten vijf ondernemers het bedrijf met de vaste overtuiging dat het debiteurenproces van organisaties vele malen beter kan. De uitdaging: het debiteurenproces persoonlijker, efficiënter en effectiever maken. De oplossing: automatisering van het debiteurenproces, zonder het belang van persoonlijk contact tussen klant en debiteur uit het oog te verliezen. Payt bewijst dat facturen betaald krijgen makkelijker, effectiever en sneller kan. Payt is het grootste debiteurenbeheerplatform van Nederland en is nu ook beschikbaar in België, Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland, Engeland, Ierland en Spanje.

### Het Team van Payt

Het team van Payt deelt dezelfde visie. Bij Payt geloven we dat de beste resultaten voortkomen uit een combinatie van slim werken, verantwoordelijkheidsgevoel en plezier. Dagelijks werkt een divers team van developers, usability experts, sales, marketing en support medewerkers aan (het platform van) Payt. Zo stellen we onze klanten in staat hun debiteurenbeheer beter en efficiënter te laten verlopen.

Daarbij verbeteren we voortdurend de bestaande software en ontwikkelen we nieuwe functionaliteiten, met als doel het debiteurenbeheer voor u als klant nóg gebruiksvriendelijker, sneller en effectiever te maken. Heeft u toch een vraag? Dan zit de supportafdeling voor u klaar om uw vraag te beantwoorden.

## Payt op maat voor uw branche

Payt weet waar uw branche mee te maken heeft en heeft functionaliteiten op maat ontwikkeld.



### Accountants

Krijgen uw klanten hun facturen makkelijk en op tijd betaald? Word Payt Certified Partner en help uw klanten met een gestructureerd debiteurenproces.



### Kinderopvangbranche

Koppel Payt aan een ouderportaal, zodat ouders hun facturen ook daar kunnen inzien en betalen. Extra betaalgemak: bied een iDEAL-betaallink aan.



Download ook onze brochure speciaal voor de automotivebranche  
[paytsoftware.com/nl/brochure-automotive/](https://paytsoftware.com/nl/brochure-automotive/)

### Automotivebranche

Een strak ingeregeld opvolgingsproces is van groot belang voor de hele automotive branche met klanten van particulier auto-aankoop tot grootzakelijke organisaties met een lease-wagenpark.



### Groothandels

Payt sluit naadloos bij uw boekhoudpakket aan, welke u dan ook gebruikt. Zorg voor betaalgemak met facturen met een iDEAL-betaallink.



Download ook onze brochure speciaal voor de mondzorg  
[paytsoftware.com/nl/brochure-mondzorg/](https://paytsoftware.com/nl/brochure-mondzorg/)

### Mondzorg

Uw facturatieproces uitbesteed aan een factoringsmaatschappij? Bespaar tot 80% op factoringkosten, dan wel op uw kostbare tijd.



### Advocatuur

Debiteurenbeheer is direct gelieerd aan uw financiële administratie binnen uw praktijk. Door te koppelen met uw bestaande systemen dragen we bij aan een gestroomlijnde administratieve organisatie.



### Onderwijssector

Pauzeer herinneringstrajecten tijdens bijvoorbeeld vakantie met één druk op de knop. Of laat studenten zelf een betalingsregeling treffen, geheel online.



### Uitzendbranche

Verkort de looptijd van facturen door automatisering en contact per (deel)factuur. Of financieer openstaande facturen tegen aantrekkelijke condities.

# Quooker®



**“Het geautomatiseerde debiteurenbeheer geeft ons de kans om te focussen op gevallen die écht aandacht nodig hebben.”**

## Quooker

*Van post naar digitaal*

**Quooker heeft, door de snelle groei die ze meemaken en nog verwachten, gekozen voor effectiever en efficiënter debiteurenbeheer. “Voorheen werd één keer per week een uitdraai gemaakt van alle openstaande posten op factuurniveau, waarna er gekeken werd welke debiteuren wel of geen herinnering hoorden te krijgen. Deze werden vervolgens allemaal per post verstuurd”, zegt Jasper van Hattem- business analyst bij Quooker.**

Jasper: “Je wil je eigenlijk gewoon kunnen focussen op de gevallen die écht aandacht nodig hebben. Denk hierbij aan debiteuren die behoefte hebben aan een betalingsregeling of wat opheldering nodig hebben.” Met Payt wordt het gehele proces van Quooker geautomatiseerd zonder dat ze hier de controle over verliezen. De klanten van Quooker ontvangen nu bij elke factuur en herinnering een iDEAL-betaallink. “Hierdoor heben we in een zeer korte tijd een grote slag kunnen slaan wat betreft cashflow”, aldus Jasper. “Daarnaast is Payt een overzichtelijk, gebruiksvriendelijk programma dat makkelijk uit te leggen is aan je collega’s.”

Over de resultaten en voordelen van Payt kan Jasper kort zijn: “sinds we live zijn gegaan met Payt zijn er al duizenden herinneringen verstuurd, waarvan ruim 80% vervolgens is betaald door onze klanten. Ook heeft het in gebruik nemen van Payt ertoe geleid dat we intern het één en ander konden fine-tunen, omdat Payt veel van ons werk uit handen neemt.”

**Bekijk het hele klantverhaal van Quooker op [paytsoftware.com/nl/klantverhalen/quooker/](https://paytsoftware.com/nl/klantverhalen/quooker/)**

## Mobility Service

*Perfekte communicatie, zowel intern  
als extern*

**Naast een gestructureerd debiteurenproces, zowel intern als extern, heeft Payt bij Mobility Service ook gezorgd voor een aanzienlijke werkbeparing. Inge Mier –Financieel en operationeel directeur: “Mijn collega’s zijn zo’n twee uur per dag voor het debiteurenbeheer nodig, dat is 10 uur per week. Als je bedenkt dat we ruim 1.000 klanten hebben, dan is dat echt bizar weinig”.**

Inge: “Payt maakt het debiteurenbeheer heel transparant: je ziet precies wanneer de laatste actie is geweest en wat de klantspecifieke vervolgactie gaat worden.” De directe collega’s van Inge werken bijna allemaal parttime en wisselen het contact met debiteuren daardoor af. Door Payt verloopt dat contact desondanks vlekkeloos. De notitiefunctionaliteit van Payt helpt ze hier enorm bij. “Hierin kun je namelijk direct zien of een collega contact heeft gehad met een klant en wat er is afgesproken. Bovendien is het voor mij persoonlijk prettig dat je ook een compleet dossier van de communicatie met de debiteur opbouwt”, vertelt Inge.

Wat Inge ook enorm helpt is dat het mogelijk is om in Payt precies te zien wat er allemaal is gebeurd, wanneer het laatste contactmoment is geweest en of iemand de berichtgeving heeft gelezen. Inge: “Een debiteur kan zich daardoor niet beroepen op het feit dat hij de correspondentie niet heeft ontvangen; dat kunnen we namelijk precies zien.”

**Bekijk het hele klantverhaal van Mobility Service op [paytsoftware.com/nl/klantverhalen/mobility-service/](https://paytsoftware.com/nl/klantverhalen/mobility-service/)**

**MOBILITY  
SERVICE.**



**“Payt maakt het debiteurenbeheer heel  
transparant: je ziet precies wanneer de  
laatste actie is geweest en wat de  
klantspecifieke vervolgactie gaat  
worden”**

A portrait of Janneke van der Velde, a woman with reddish-brown hair, smiling. The portrait is set against a dark background and is framed by a light-colored, rounded rectangular border.

**“Het feit dat we jaarlijks maar heel weinig incassotrajecten starten, geeft aan dat het debiteurenbeheer van Payt gewoon werkt”**

## Voys

*10.000 facturen per maand verwerken in  
20 uur per week*

**“Als je ruim 10.000 facturen per maand stuurt, dan wil je dat proces maar al te graag automatiseren”, zegt Janneke van der Velde, werkzaam bij de financiële afdeling van Voys. De telecomaانبieder timmert hard aan de weg en begon als tech-startup. “We vonden het normaal zelf software te ontwikkelen voor problemen. Gelukkig heeft Payt het ‘debiteurenbeheer-wiel’ al voor ons uitgevonden.”**

Voys heeft een eigen ‘tone of voice’ en zet deze stijl door in de administratieve communicatie. De stijl is vriendelijk en informeel, maar wordt in het herinneringsproces steeds dwingender. Voldoet de klant dan nog steeds niet, dan loopt het automatisch over in het incassotraject. Janneke: “Het feit dat we jaarlijks maar heel weinig incassotrajecten starten, geeft aan dat het debiteurenbeheer van Payt gewoon werkt.”

“Door Payt kun je klanten een stuk zelfverzekerder te woord staan”, zegt Janneke. Via dossiers is direct te controleren of een klant een factuur of herinnering heeft ontvangen. “Zo hoeven we onze debiteuren niet meer achter de broek aan te zitten en kunnen we het debiteurenbeheer in zo’n 20 uur per week doen. Appeltje, eitje!”

Bekijk het hele klantverhaal van Voys op [paytsoftware.com/nl/klantverhalen/voys/](https://paytsoftware.com/nl/klantverhalen/voys/)

## Visser & Visser

*Samen kom je verder*

**Accountantskantoor Visser & Visser maakt vanaf eind vorig jaar gebruik van de software van Payt voor haar debiteurenbeheer. Doordat Visser & Visser het beheer met Payt heeft ingericht, komen klanten automatisch in aanraking met het gebruik ervan als debiteur. “Onze klanten ervaren ons beheer als professioneel en uitgebreid. Zaken als iDEAL en het feit dat je als beheerder altijd aan de knoppen blijft van de communicatie, dragen daaraan bij”, vertelt Timo van Houdt, Payt implementatie-specialist bij Visser & Visser.**

Visser & Visser ondersteunt haar eigen klanten ook bij implementatietrajecten van Payt. Van Houdt: “Dat past naadloos in de vernieuwde dienstverlening die je als accountant tegenwoordig wilt of zelfs moet bieden. Onze klanten zoeken toenemend naar oplossingen om processen te verbeteren en kijken daarvoor steeds meer naar ons. Existentieel raakt het verruiming van de dienstverlening met ondersteuning bij implementatie en gebruik van Payt ons hele bedrijf, want het geeft ons een strategisch voordeel.”

Het gebruik van Payt snijdt voor Visser & Visser sindsdien aan twee kanten: enerzijds ervaren klanten een verbeterde en professionele dienstverlening van hun accountant die voorbij gaat aan traditioneel boekhoudkundig advies. Anderzijds profiteert Visser & Visser als organisatie van beter betaalgedrag en een makkelijker debiteurenbeheer. Van Houdt: “Onze CFO ziet de optimalisatie van ons debiteurenbeheer terug in een versnelde cashflow. Het is wellicht iets te vroeg om te spreken van causaal verband, maar statistisch zien wij wel dat betaaltermijnen gemiddeld genomen korter worden.”

Bekijk het hele klantverhaal van Visser & Visser op [paytsoftware.com/nl/klantverhalen/visser-en-visser/](https://paytsoftware.com/nl/klantverhalen/visser-en-visser/)



**“Existentieel raakt het verruiming van de dienstverlening met ondersteuning bij implementatie en gebruik van Payt ons hele bedrijf, want dat geeft ons als accountant een strategisch voordeel”**

## Samenvatting

Wat u ook maakt. Wat u ook levert.  
Get it. Payt.

Een gestructureerd debiteurenproces zonder zorgen, met behoud van persoonlijk contact? Payt regelt het. Wij faciliteren de dialoog met uw klanten en zorgen ervoor dat u facturen en herinneringen volledig geautomatiseerd kunt versturen.

### Debiteurenbeheer: persoonlijk, efficiënt en effectief

De software van Payt geeft uw organisatie de mogelijkheid facturen en herinneringen volledig geautomatiseerd te versturen, zonder de controle te verliezen. Bovendien faciliteert Payt de dialoog met klanten via een geavanceerd communicatiesysteem. Structuur in de communicatie met debiteuren zorgt voor duidelijkheid, met beter betaalgedrag tot gevolg. Klanten van Payt realiseren daardoor een lager openstaand saldo, betere cashflow en hogere liquiditeit.

### Van factuur tot betaling

De debiteurensoftware koppelt naadloos met uiteenlopende boekhoudpakketten; de actuele status van uw debiteurenadministratie wordt dagelijks bijgewerkt in Payt. Payt herinnert debiteuren op structurele basis aan openstaande facturen. Dat zorgt voor beter betaalgedrag van klanten: zij weten immers precies wanneer ze een factuur of herinnering ontvangen. Klanten van Payt bepalen zelf het proces, de doorlooptijd en de manier waarop zij een klant herinneren aan de openstaande factuur.

Naast een uitgebreid debiteurenbeheerplatform biedt Payt ook de mogelijkheid om het traject te vervolgen met een geautomatiseerd minnelijk incassotraject. Dit traject voldoet aan alle wet- en regelgeving, zodat de deurwaarder – na afloop van het minnelijk incassotraject – probleemloos een gerechtelijk incassotraject kan starten.

### Niet goed geld terug

In de eerste maand kunt u zonder opgave van reden stoppen met Payt. Wij zullen alleen de eventuele implementatiekosten en kosten voor fysieke post in rekening brengen.

# Get it. Payt

## Vrijblijvend adviesgesprek

**Benieuwd wat Payt voor uw organisatie kan betekenen? Onze adviseurs komen graag bij u langs voor een vrijblijvend adviesgesprek? Liever online? Ook dat kan! Op [paytsoftware.com/nl/adviesgesprek](https://paytsoftware.com/nl/adviesgesprek) kunt u zelf een afspraak inplannen.**

### Contact met Payt

Tel: 085-0021960

E-mail: [info@paytsoftware.com](mailto:info@paytsoftware.com)  
[paytsoftware.com](https://paytsoftware.com)